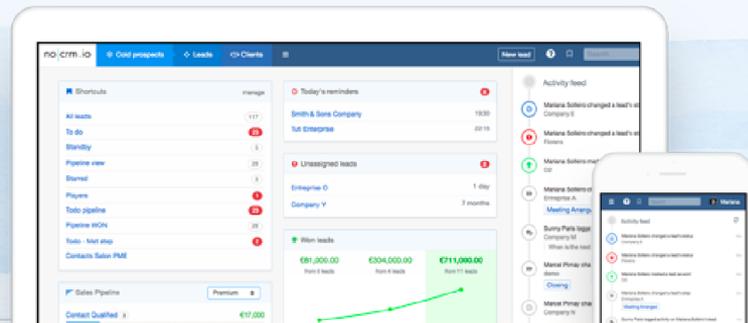


no|crm.io

PRESENTACIÓN COMERCIAL | AMÉRICA LATINA 2023



Sobre noCRM.io



Los Comerciales no usan CRMs, no porque sean flojos, sino porque los **CRMs nunca fueron diseñados para sus necesidades**

- Software de gestión de leads que refleja el proceso de ventas desde la creación de un prospect hasta la conversión en clientes.
- Usado por **+10,000** comerciales y disponible en 7 idiomas: **Inglés, Francés, Portugués, Español, Italiano, Aleman, Ruso.**

Beneficios:

- ✓ Menos información para los comerciales que rellenar -> **mayor uso**
- ✓ Brinda a los gerentes una visión global de cómo se está desempeñando el equipo -> **equipos de ventas más fuertes**
- ✓ Como es un proceso, siempre hay una próxima acción para completar -> **+25% ventas cerradas**

El Poder de noCRM.io

- **Anti-CRM**

Fácil de usar y elimina grandes ingresos de datos.
Orientado solo para las necesidades de los comerciales.

- **Se Adapta a tu Empresa**

Flujos de venta, campos de leads, categorías y acciones personalizables según tu proceso comercial.

- **Sistema de Recordatorios**

Los leads siempre tendrán una próxima acción para realizar. Diseñado para garantizar que no pierdas leads importantes.

- **Trabaja en Movimiento**

Aplicación móvil disponible en Android y iOS. Cierra ventas incluso en movimiento.

- **Calientes vs Fríos**

Desarrollado para gestionar por separado prospects fríos y leads calientes a través de tu proceso de ventas.

- **Colaboración en Equipo**

Dirigido a equipos de ventas con diferentes niveles de acceso y permisos. Impulsa la colaboración con el intercambio de datos fácil y un flujo de actividades interactivo.

Metodología



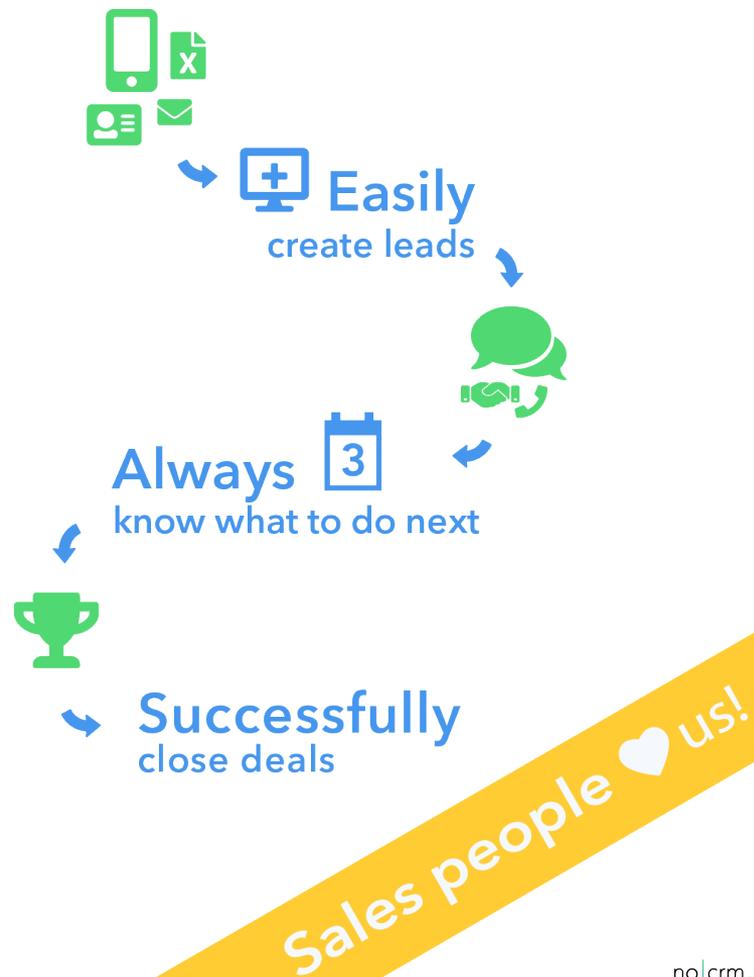
noCRM.io implementa un flujo que **impide** que los vendedores pierdan clientes potenciales importantes.

A un lead se le asigna automáticamente un estatus de "**¡Para Hoy!**", de modo que los comerciales obtengan un indicador visual para administrarlo de inmediato, o se pone en "**Stand-By**" para el próximo seguimiento.

Hasta que se cierra el trato, **siempre tiene una próxima acción a realizar.**

gestión de leads para comerciales

1. Crea leads y haz crecer tu pipeline
2. Administra leads y colabora con tu equipo
3. Cierra y evalúa el desempeño



gestión de leads para comerciales

1. Captura y Crece

2. Maneja y Colabora

3. Cierra y Evalúa



| | | | Lead Title | Contact | |
|---|---|---|------------|-----------|----------|
| ☺ | 💬 | 1 | Company A | John | Gray |
| + | 💬 | 2 | Company B | Olivia | Lopez |
| - | 💬 | 3 | Company C | Christina | Mesa |
| ! | 💬 | 4 | Company D | Greg | Williams |
| ! | 💬 | 5 | Company E | Rebecca | Lee |

- Ingresa a tu listado de prospects no calificados y gestiónalos a todos en un solo lugar.



- Haz crecer tu canal de ventas capturando fácilmente leads de todas las fuentes, incluidos correos electrónicos, LinkedIn, tarjetas de visita y formularios web.

gestión de leads para comerciales

1. Captura y Crece
2. Maneja y Colabora
3. Cierra y Evalúa

| Incoming | Discovery Call | Quotation sent |
|--|---------------------------------|----------------|
| 3 Leads €15,541.00 | 3 Leads €120,000.00 | 2 Leads |
| AnwaShares ☆ €541.25 · 100 | AllPoints ★ 4d €80,000.00 | BeullakSign |
| TianBao ☆ €5,000.00 | SunCorp ☆ 1d €50,000.00 | QDistrict |
| Capital Cab Co ☆ 1d €10,000.00 · 100 | XPrivic Ltd ☆ 4d €10,000.00 | |

- Monitorea tu progreso de ventas con una canalización visual y mueve los leads al siguiente paso.



- Programa actividades de seguimiento y recordatorios, sincronizándolos con tu calendario.
- Registra tus intercambios incluyendo llamadas, correos electrónicos, etc.
- @menciona a tu equipo para colaborar en prospects y leads

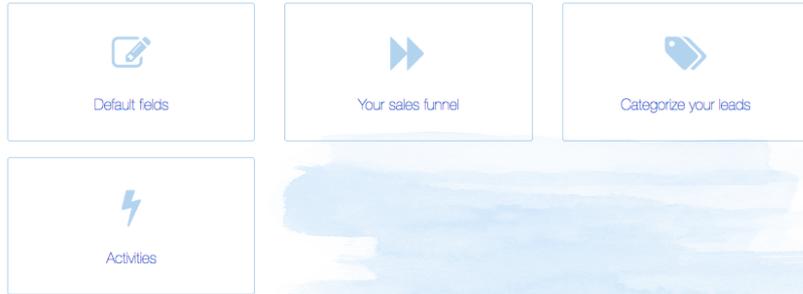
gestión de leads para comerciales

1. Captura y Crece
2. Maneja y Colabora
3. **Cierra y Evalúa**



- Gana ventas y duplícalas para identificar las oportunidades de venta cruzada y de post-venta.
- Asegura traspasos sin problemas con un simple proceso de post-venta.
- Visualiza tus métricas de actividad y mejora tu rendimiento constantemente.

Customize your sales process

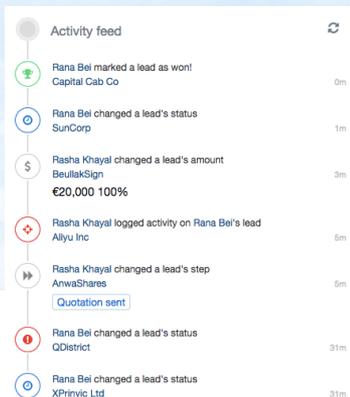


- Crea varios procesos de ventas y personaliza sus etapas.
- Edita, agrega, elimina y estructura campos predeterminados de los leads.
- Crea categorías y etiquetas asociadas.
- Personaliza actividades de ventas como correo electrónico, llamadas, reuniones y demostraciones para acciones programadas.

gestión de equipos

1. Se adapta a tu proceso comercial
2. Maneja equipos y monitorea las ventas
3. Analiza y Reporta

- Asigna leads y administra las definiciones de privacidad del equipo y los derechos de acceso.



- Haz el seguimiento e interactúa con tu equipo en tiempo real gracias a un flujo de actividades.
- Obtén una visión clara sobre la salud y el rendimiento de las ventas.

gestión de equipos

1. Se adapta a tu proceso comercial

2. Maneja equipos y monitorea las ventas

3. Analiza y Reporta



- Controla el flujo de leads y los informes de ventas para obtener una mejor visibilidad de tu empresa y desbloquear el crecimiento de los ingresos.
- Obtén visibilidad y previsibilidad para los ingresos futuros previstos.
- Mide el rendimiento del equipo y obtén las métricas clave de ventas para determinar dónde se necesita ayuda y dónde mejorar los procesos.

gestión de equipos

1. Se adapta a tu proceso comercial
2. Maneja equipos y monitorea las ventas
3. **Analiza y Reporta**

Beneficios Adicionales

Integraciones & API

- Conéctate con +2000 apps para crear tu caso de uso
- Desarrolla una integración con el sistema interno de tus clientes y más con nuestra API

Amplio Soporte & Recursos

- Amplios Recursos disponibles en nuestro [Centro de Ayuda](#) y [Canal de YouTube](#)
- Chat en vivo integrado en nuestra app



... y muchas más!

Escucha a nuestros clientes

3,000+ empresas usan noCRM.io en Inglés, Español, Francés, Portugués, Italiano, Alemán y Ruso en más de 80 países

Pasar de Excel a noCRM.io ha sido un gran ahorro del tiempo. Nos permite administrar leads mucho mejor de lo que podríamos haberlo hecho antes. Configuración simple, fácil de aprender, simple de usar.

"gran ahorro del tiempo"

noCRM.io es una victoria en todos los aspectos. 100% de uso. El software fue una solución absolutamente rentable para nuestro departamento de ventas directas, pero también desde la perspectiva de un gerente de ventas, un gran alivio ya que es muy fácil de usar.

"muy fácil de usar"



Simon March,
Gerente de Operaciones
@USA Sports Group



Christian Suding,
Director Comercial @Delikant



Precios Latinoamérica - 30 días de prueba gratuita

Starter Kit

Pase de Excel y comience a gestionar mejor sus leads

Pago Anual

US\$10 usuario/mes

Pago Mensual

US\$12 usuario/mes

Sales Experts

Proceso de ventas mas eficiente desde la prospección hasta el cierre de negocios

Pago Anual

US\$18 usuario/mes

Pago Mensual

US\$22 usuario/mes

Dream Team

Ideal para comerciales mas exigentes y equipos de ventas mas eficientes

Pago Anual

US\$26 usuario/mes

Pago Mensual

US\$32 usuario/mes

 [Ver Precios Dependiendo tu País](#)

Precio final en dólares estadounidenses abonando con tarjeta de crédito



próximos pasos

Crea tu prueba gratuita para empezar a mejorar tus procesos comerciales junto a nuestro Partner Certificado!

