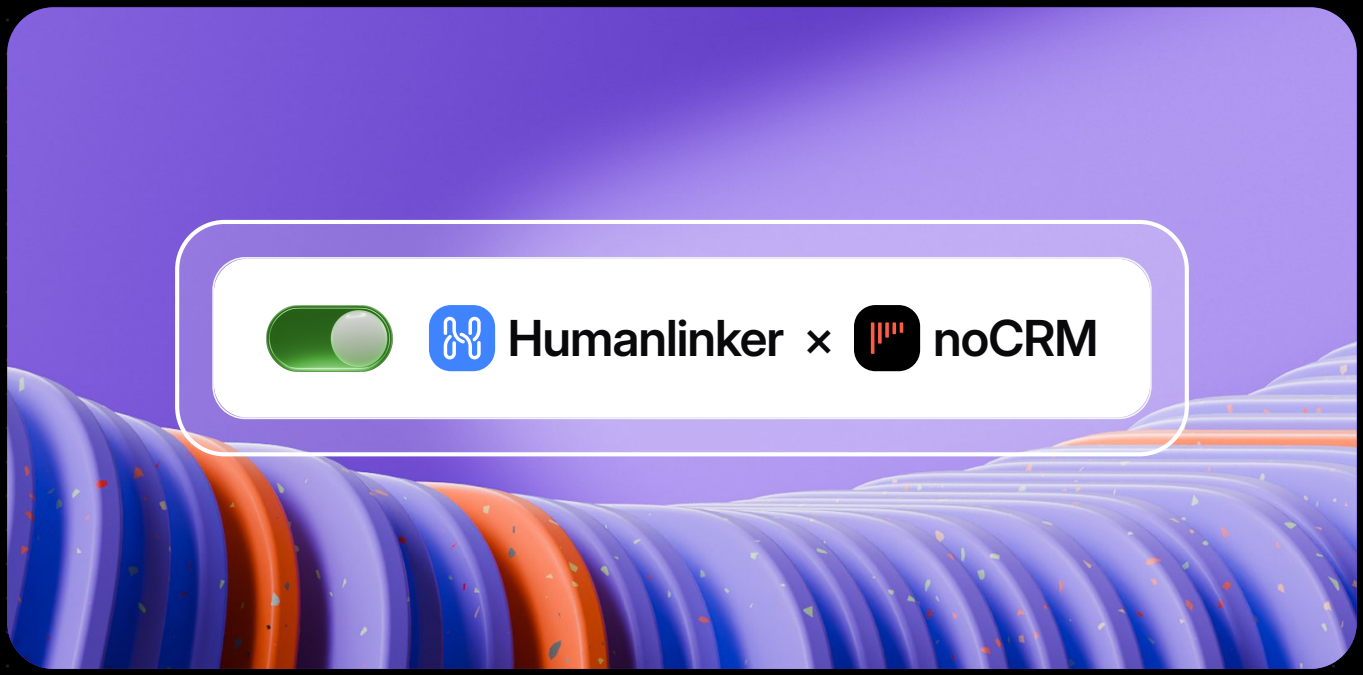
Positive noCRM × humanlinker POSITIVE GROUP COMPANY

OCTUBRE DE 2026

GUÍA DE INTEGRACIÓN

Lo mejor del CRM se une a lo mejor de la IA para encontrar y conectar con tus prospectos

Humanlinker y noCRM ahora están conectados. Tus contactos, tus leads y tus conversaciones pasan de una herramienta a la otra, sin exportar ni capturar datos. Esta guía te muestra cómo, en cinco flujos.



UNAS PALABRAS DE THIBAULT

Humanlinker ahora forma parte del grupo Positive. Dos herramientas, un solo pipeline



Thibault Brioland
Director General
Positive noCRM & Positive Humanlinker

Gran noticia: Humanlinker ahora forma parte de Positive, el grupo detrás de noCRM.

Soy el nuevo Director General de Positive noCRM y de Positive Humanlinker, y mi trabajo es simple: lograr que estas dos herramientas funcionen como una sola. Humanlinker encuentra a las personas correctas e inicia la conversación. noCRM la lleva hasta la firma.

Se acabaron las exportaciones. Se acabó copiar y pegar. Se acabó preguntarse quién ya está hablando con un prospecto. Tus vendedores venden; las herramientas se encargan del resto.

Esta guía de integración te muestra los primeros cinco flujos que lo hacen posible.

¡Que disfrutes la lectura!

T. Brioland

01

Un grupo. Humanlinker se une a Positive, el grupo detrás de noCRM.

02

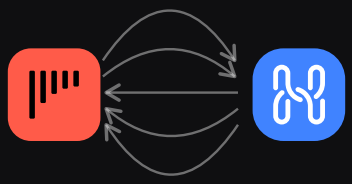
Un pipeline. Del primer mensaje en redes sociales al deal cerrado.

03

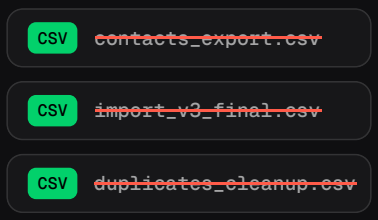
Cinco flujos. Contactos, recomendaciones, conversaciones y perfiles sociales ya pasan de una herramienta a la otra.

DE UN VISTAZO

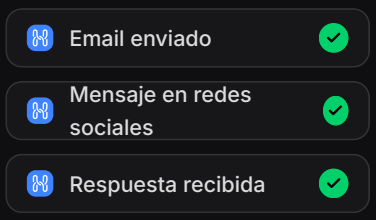
Humanlinker inicia la conversación. noCRM la convierte en deal. Entre ambos, la integración hace el trabajo



5 flujos conectan Humanlinker y noCRM **desde hoy**



0 archivos CSV para exportar, importar o limpiar



100% de las conversaciones de Humanlinker registradas en el lead **en noCRM**

01 **Agrega contactos de noCRM a tus campañas de Humanlinker** p. 04
Selecciónalos en Humanlinker y lanza la secuencia. Sin exportar nada.

02 **Recibe recomendaciones de contactos sin duplicados** p. 05
Solo prospectos nuevos. Quienes ya están en noCRM quedan apartados.

03 **Registra cada conversación en noCRM, automáticamente** p. 06
Emails, mensajes en redes sociales, comentarios y llamadas llegan al lead correcto.

04 **Usa Humanlinker directamente en noCRM** p. 07
La extensión de Chrome lo abre en cada lead. Sin cambiar de pestaña.

05 **Agrega contactos de redes sociales a noCRM con un clic** p. 08
La extensión de Chrome de Humanlinker crea el lead por ti.

Haz seguimiento a tus contactos de noCRM sin exportar nada. Elige una lista en Humanlinker y lanza la secuencia

Elige una lista de noCRM

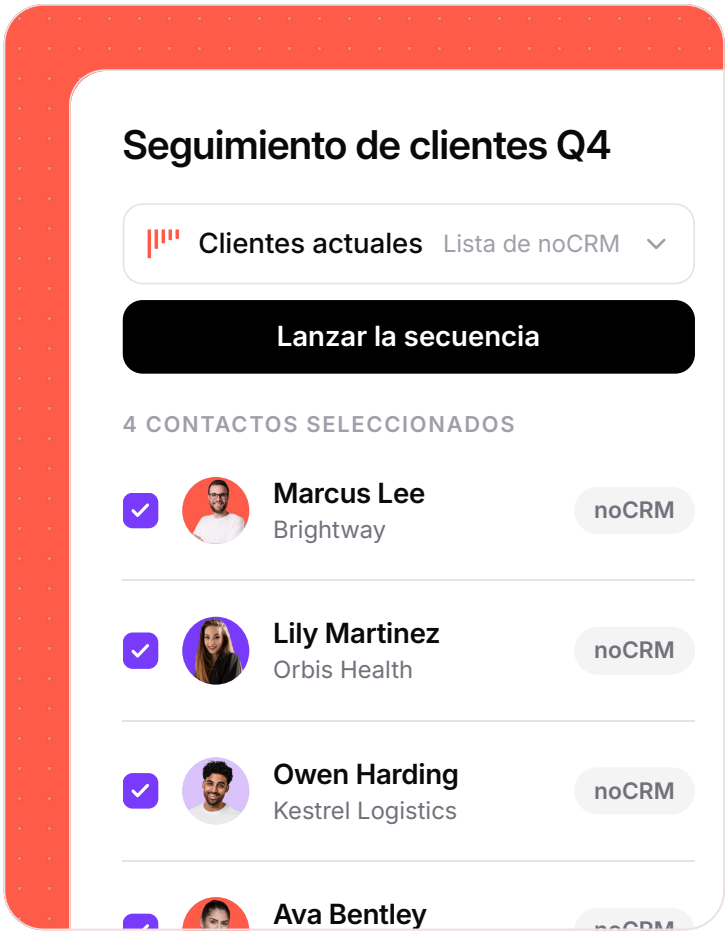
Tus listas de contactos de noCRM están ahí mismo, dentro de Humanlinker.

Selecciona a quién contactar

Marca los contactos a los que quieres dar seguimiento. Eso es todo.

Lanza la secuencia

Los emails y los mensajes en redes sociales salen desde Humanlinker.



ANTES

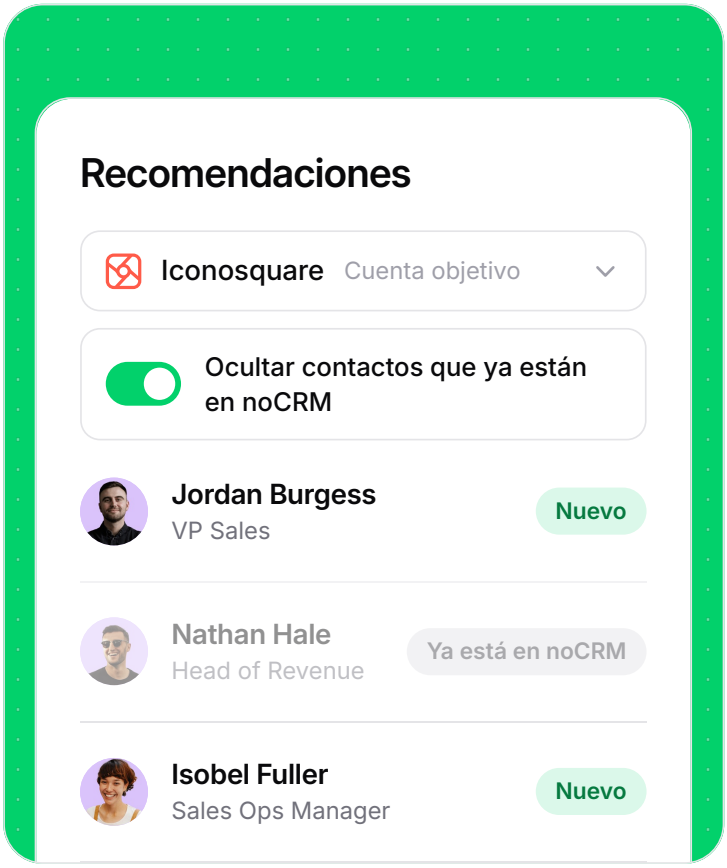
01 ~~Exportar tus contactos de noCRM~~
02 ~~Importar un CSV en Humanlinker~~
03 ~~Corregir duplicados y columnas rotas~~

AHORA

01 Elige una lista de noCRM
02 Marca tus contactos
03 Lanza la secuencia

BUENA PRÁCTICA Empieza con tus listas existentes: esos contactos ya te conocen, así que las respuestas llegan más rápido.

Deja de prospectar contactos que ya tienes. Humanlinker descarta automáticamente a quienes ya están en noCRM



Cruzado con noCRM

Cada recomendación se compara con tus contactos de noCRM.

Duplicados filtrados

Los contactos que ya están en noCRM quedan apartados, automáticamente.

Nadie recibe dos abordajes

Dos vendedores nunca abordan a la misma persona.

ANTES

01 ~~Buscar cada nombre a mano en noCRM~~
02 ~~Contactar a un cliente con el que alguien ya está hablando~~
03 ~~Esperar a que Ops prepare archivos de deduplicación~~

AHORA

01 Abre las recomendaciones de la cuenta
02 Ve los contactos existentes apartados
03 Contacta solo a prospectos nuevos

BUENA PRÁCTICA Antes de prospectar una empresa, revisa si un colega ya tiene un lead abierto con ella en noCRM. Una cuenta, un solo vendedor.

Cada conversación, registrada automáticamente. Lo que envías desde Humanlinker llega al lead correcto en noCRM

Registro automático

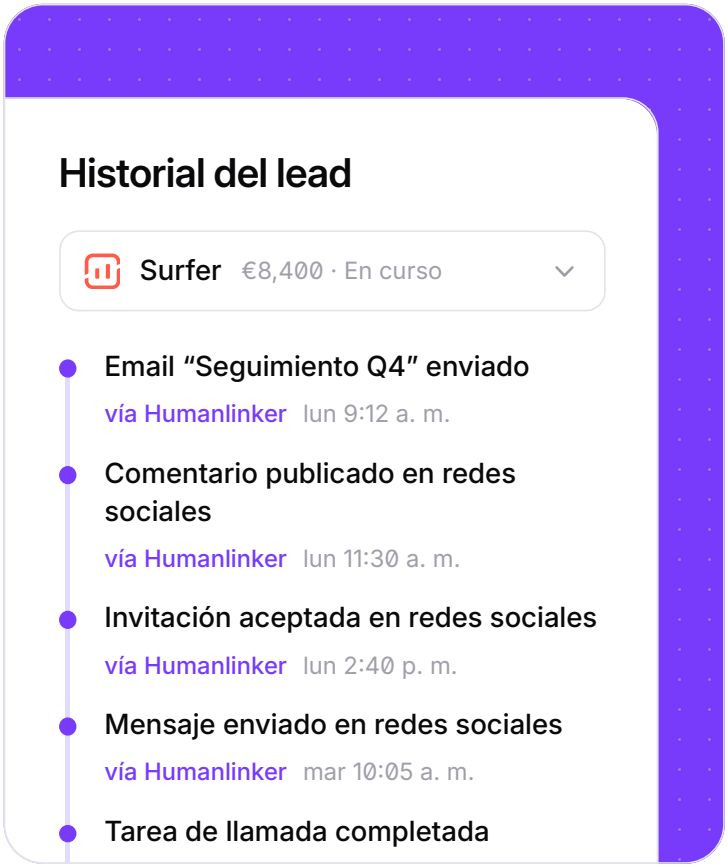
Emails, mensajes en redes sociales, comentarios, llamadas y respuestas: todo queda en el lead.

Cero captura de datos

Tus vendedores escriben desde Humanlinker. noCRM se mantiene al día.

Todo el contexto al hacer el traspaso

Cuando un prospecto se convierte en deal, toda la historia ya está ahí.



ANTES

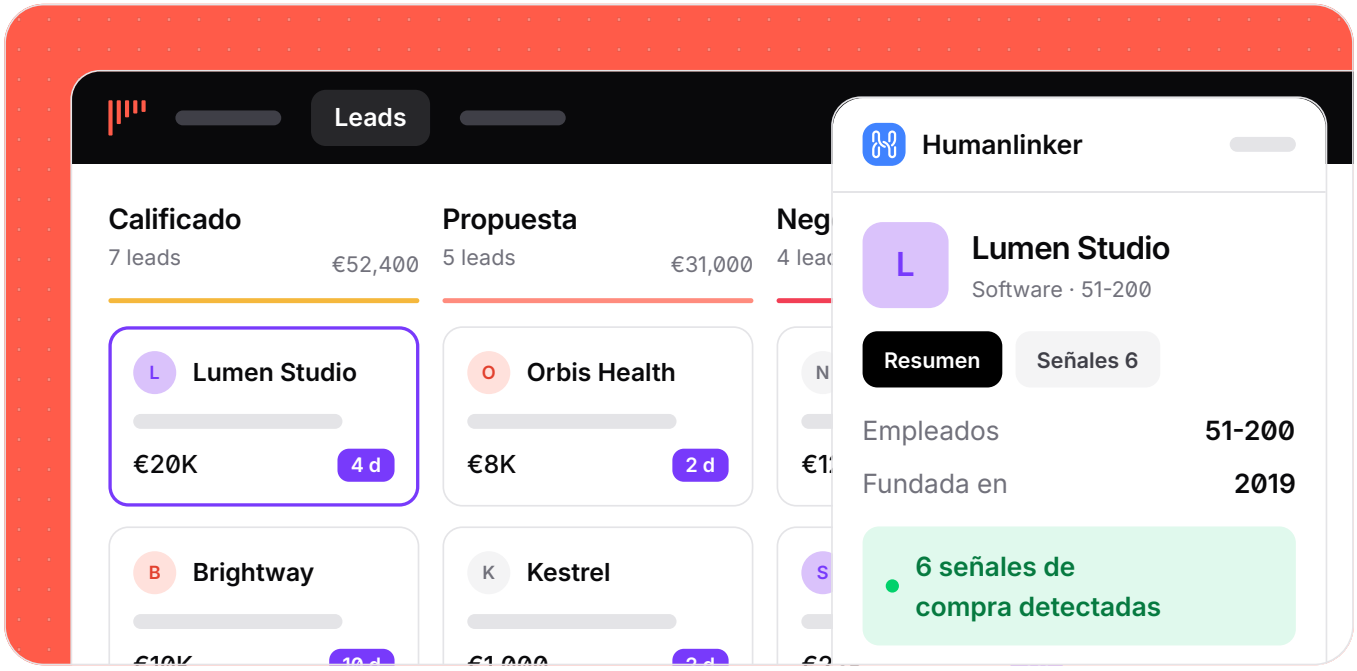
01 ~~Copiar y pegar cada email en noCRM~~
02 ~~Conformarte con historiales de leads a medio llenar~~
03 ~~Perder el contexto cuando un lead cambia de manos~~

AHORA

01 Escribe desde Humanlinker, como siempre
02 Encuentra cada intercambio en el lead
03 Retoma cualquier deal con todo el contexto

BUENA PRÁCTICA Lee el historial del lead antes de cada llamada. Todo lo que Humanlinker envió ya está ahí.

Humanlinker se abre dentro de noCRM. Datos de la empresa y señales de compra en cada lead, sin cambiar de pestaña



Se abre en el lead

Selecciona un lead en noCRM y el panel de Humanlinker se abre al costado.

Información en contexto

Datos de la empresa, señales de compra y los contactos correctos, sin salir de noCRM.

Actúa desde ahí

Agrega un contacto a una secuencia con un clic.

ANTES

01 ~~Cambiar de pestaña para buscar a alguien~~
02 ~~Copiar nombres de noCRM a Humanlinker~~
03 ~~Perder el hilo entre las dos herramientas~~

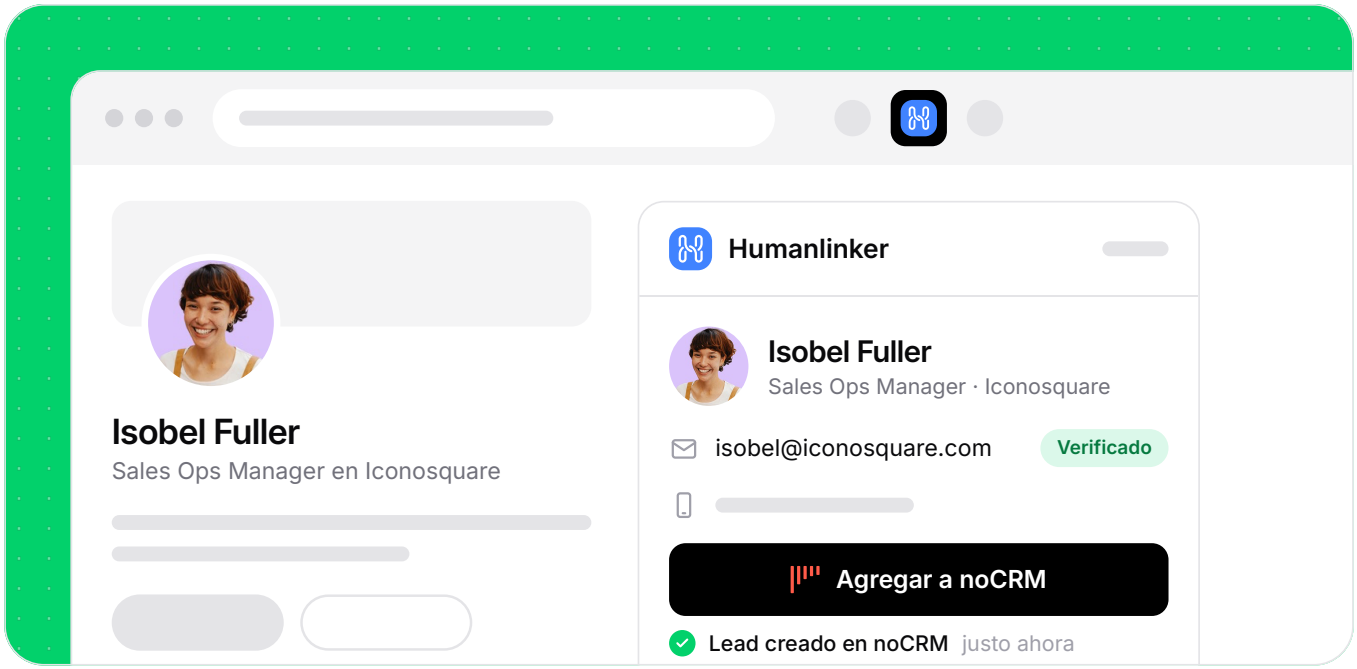
AHORA

01 Abre un lead en noCRM
02 Ve Humanlinker al costado
03 Agrégalo a una secuencia desde ahí

BUENA PRÁCTICA Mantén el panel abierto mientras trabajas tu pipeline. Cada lead viene con su información clave.

Un perfil social, un clic, un lead.

La extensión de Chrome de Humanlinker lo crea en noCRM con sus datos



Encuéntralos en redes sociales

Abre un perfil: la extensión ya está ahí.

Un clic para agregar

El contacto llega a tu pipeline de noCRM como un nuevo lead.

Datos completados

Nombre, cargo, empresa y enlace al perfil se agregan solos.

ANTES

01 ~~Copiar el nombre del perfil social~~
02 ~~Crear el lead a mano en noCRM~~
03 ~~Pegar el cargo, la empresa y la URL~~

AHORA

01 Abre el perfil social
02 Haz clic en Agregar a noCRM
03 Encuentra el lead en tu pipeline

BUENA PRÁCTICA Agrega prospectos a medida que los encuentres. Tu pipeline crece mientras navegas.

Humanlinker

¿Y AHORA QUÉ?

Prospecta en Humanlinker. Cierra en noCRM

Activa la integración: tus contactos y tus conversaciones se sincronizan entre ambas herramientas, sin exportar ni capturar datos.

Activar la integración

noCRM

Positive noCRM × humanlinker POSITIVE GROUP COMPANY