Positive noCRM × humanlinker POSITIVE GROUP COMPANY

OKTOBER 2026

INTEGRATIONSLEITFADEN

Starkes CRM trifft auf KI, die Ihre Interessenten findet und anspricht

Humanlinker und noCRM sind jetzt verbunden. Kontakte, Leads und Gespräche wandern zwischen beiden Tools – ohne Export, ohne manuelle Eingabe. So funktioniert es – in fünf Abläufen.



EIN WORT VON THIBAULT

Humanlinker wird Teil der Positive-Gruppe.
Zwei Tools, eine Pipeline



Thibault Brioland
Geschäftsführer
Positive noCRM & Positive Humanlinker

Große Neuigkeiten: Humanlinker gehört jetzt zu Positive, der Gruppe hinter noCRM.

Ich bin der neue Geschäftsführer von Positive noCRM und Positive Humanlinker, und meine Aufgabe ist einfach: Diese beiden Tools sollen wie eines funktionieren. Humanlinker findet die richtigen Personen und startet das Gespräch. noCRM bringt es bis zur Unterschrift.

Keine Exporte mehr. Kein Copy-and-paste mehr. Kein Rätselraten mehr, wer schon mit einem Interessenten spricht. Ihr Vertriebsteam verkauft, die Tools erledigen den Rest.

Dieser Integrationsleitfaden zeigt Ihnen die ersten fünf Abläufe, die das möglich machen.

Viel Spaß beim Lesen

T. Brioland

01

Eine Gruppe. Humanlinker wird Teil von Positive, der Gruppe hinter noCRM.

02

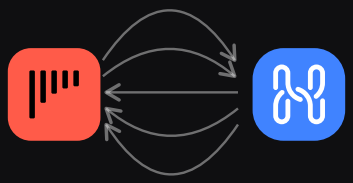
Eine Pipeline. Von der ersten Social-Media-Nachricht bis zum unterschriebenen Deal.

03

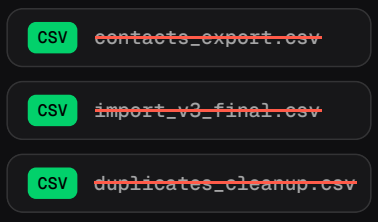
Fünf Abläufe. Kontakte, Empfehlungen, Gespräche und Social-Media-Profile fließen schon jetzt zwischen beiden Tools.

AUF EINEN BLICK

Humanlinker startet das Gespräch. noCRM macht daraus einen Deal. Dazwischen übernimmt die Integration



5 Abläufe verbinden Humanlinker und noCRM **schon heute**



0 CSV-Dateien zum Exportieren, Importieren oder Bereinigen



100 % der Humanlinker-Gespräche im Lead **in noCRM** erfasst

01 noCRM-Kontakte zu Humanlinker-Kampagnen hinzufügen — S. 04
In Humanlinker auswählen, Sequenz starten. Ohne Export.

02 Kontaktempfehlungen ohne Dubletten erhalten — S. 05
Nur neue Interessenten. Wer schon in noCRM ist, wird aussortiert.

03 Jedes Gespräch automatisch in noCRM erfassen — S. 06
E-Mails, Social-Media-Nachrichten, Kommentare und Anrufe landen beim richtigen Lead.

04 Humanlinker direkt in noCRM sehen — S. 07
Die Chrome-Erweiterung öffnet es bei jedem Lead. Ohne Tab-Wechsel.

05 Social-Media-Kontakte mit einem Klick zu noCRM hinzufügen — S. 08
Die Humanlinker-Chrome-Erweiterung erstellt den Lead für Sie.

Fassen Sie bei Ihren noCRM-Kontakten nach, ohne Export. Liste in Humanlinker wählen und Sequenz starten

noCRM-Liste wählen

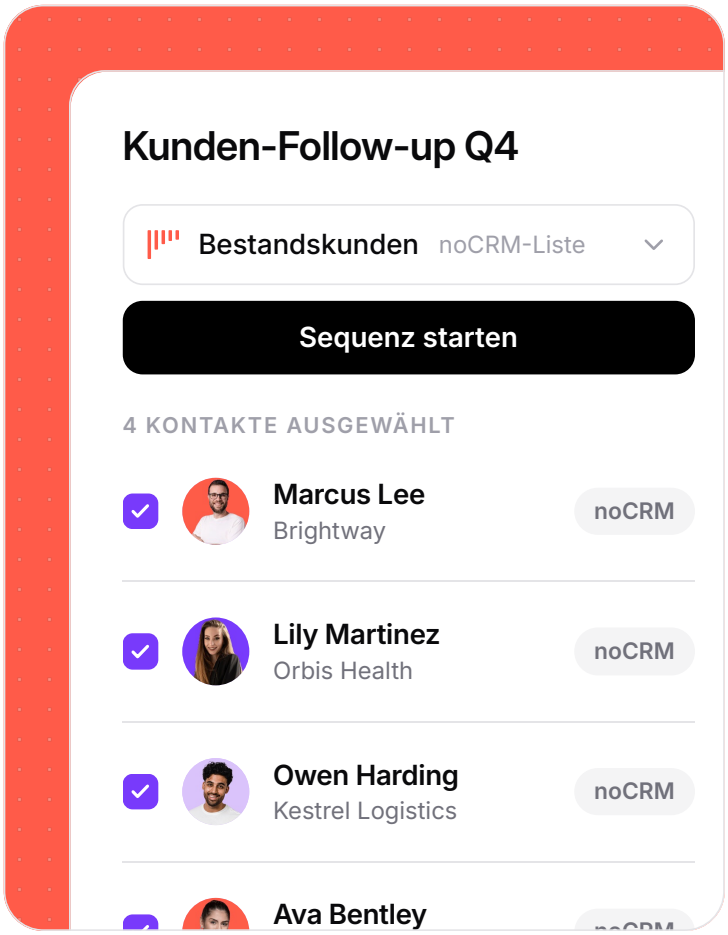
Ihre noCRM-Kontaktlisten sind direkt in Humanlinker verfügbar.

Empfänger auswählen

Haken Sie die Kontakte an, bei denen Sie nachfassen möchten. Das war's.

Sequenz starten

E-Mails und Social-Media-Nachrichten werden aus Humanlinker versendet.



VORHER

~~01 Kontakte aus noCRM exportieren~~

~~02 CSV in Humanlinker importieren~~

~~03 Dubletten und fehlerhafte Spalten korrigieren~~

JETZT

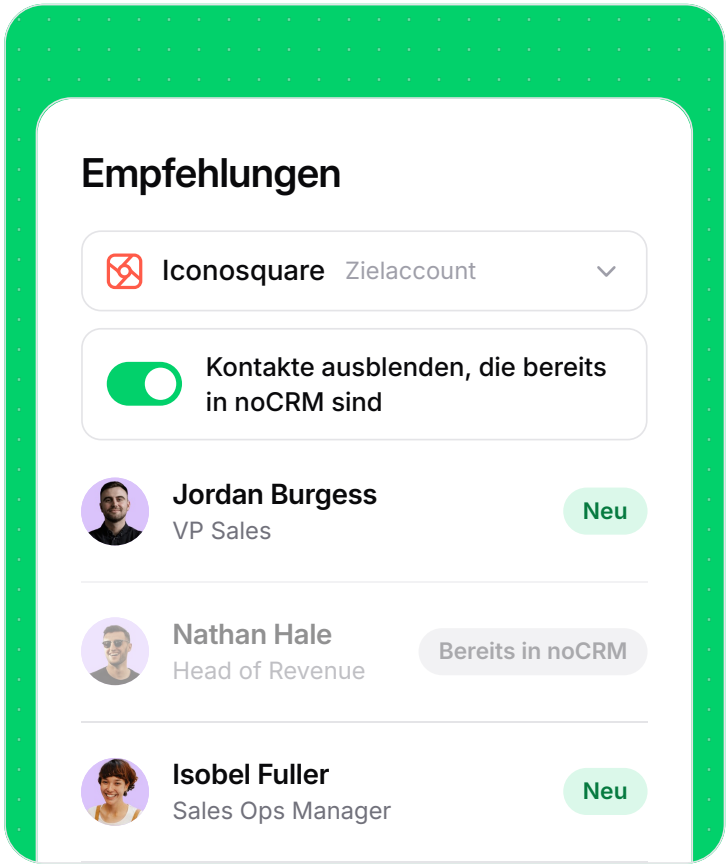
01 noCRM-Liste wählen

02 Kontakte anhaken

03 Sequenz starten

TIPP Beginnen Sie mit Ihren bestehenden Listen: Diese Kontakte kennen Sie bereits, deshalb kommen Antworten schneller.

Keine Akquise mehr bei Kontakten, die Sie schon haben. Humanlinker sortiert alle, die bereits in noCRM sind, automatisch aus



Mit noCRM abgeglichen

Jede Empfehlung wird mit Ihren noCRM-Kontakten abgeglichen.

Dubletten herausgefiltert

Kontakte, die bereits in noCRM sind, werden automatisch aussortiert.

Keine doppelte Ansprache

Zwei Vertriebsmitarbeiter sprechen nie dieselbe Person an.

VORHER

01 ~~Jeden Namen manuell in noCRM suchen~~

02 ~~Einen Kunden ansprechen, mit dem schon ein Kollege spricht~~

03 ~~Warten, bis Ops Dateien zur Dublettenbereinigung erstellt~~

JETZT

01 Die Empfehlungen des Accounts öffnen

02 Bestehende Kontakte aussortiert sehen

03 Nur neue Interessenten ansprechen

TIPP Prüfen Sie vor der Akquise eines Unternehmens, ob ein Kollege dort schon einen Lead in noCRM betreut. Ein Account, ein Vertriebsmitarbeiter.

Jedes Gespräch, automatisch erfasst.
Was Sie aus Humanlinker senden, landet beim richtigen Lead in noCRM

Automatisch erfasst

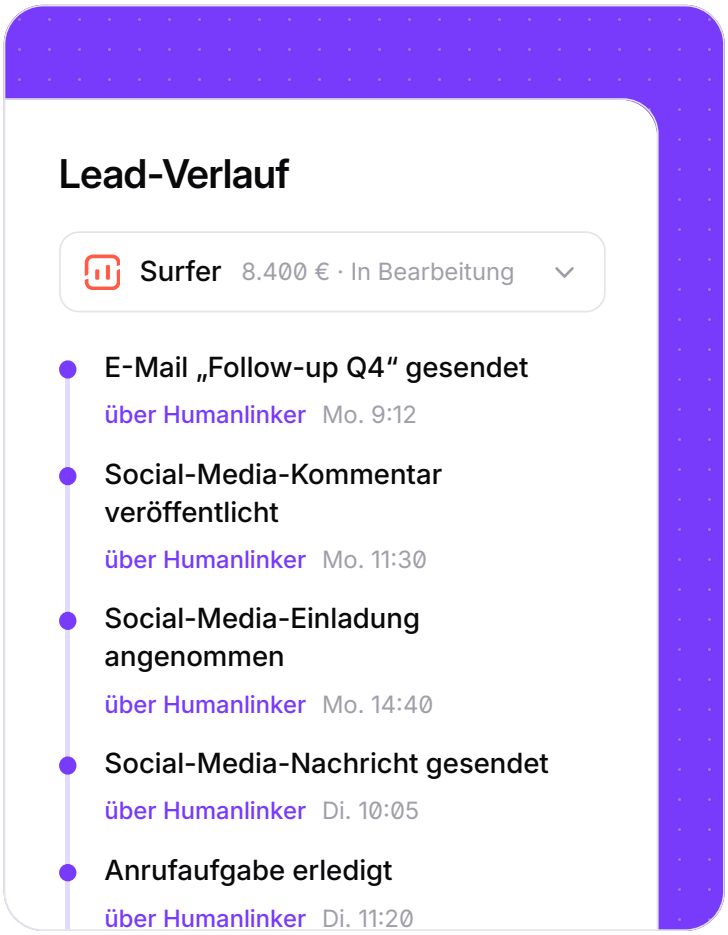
E-Mails, Social-Media-Nachrichten, Kommentare, Anrufe und Antworten – alles im Lead.

Keine Dateneingabe

Ihr Vertriebsteam schreibt aus Humanlinker. noCRM bleibt aktuell.

Voller Kontext bei der Übergabe

Wenn aus einem Interessenten ein Deal wird, ist die ganze Geschichte schon da.



VORHER

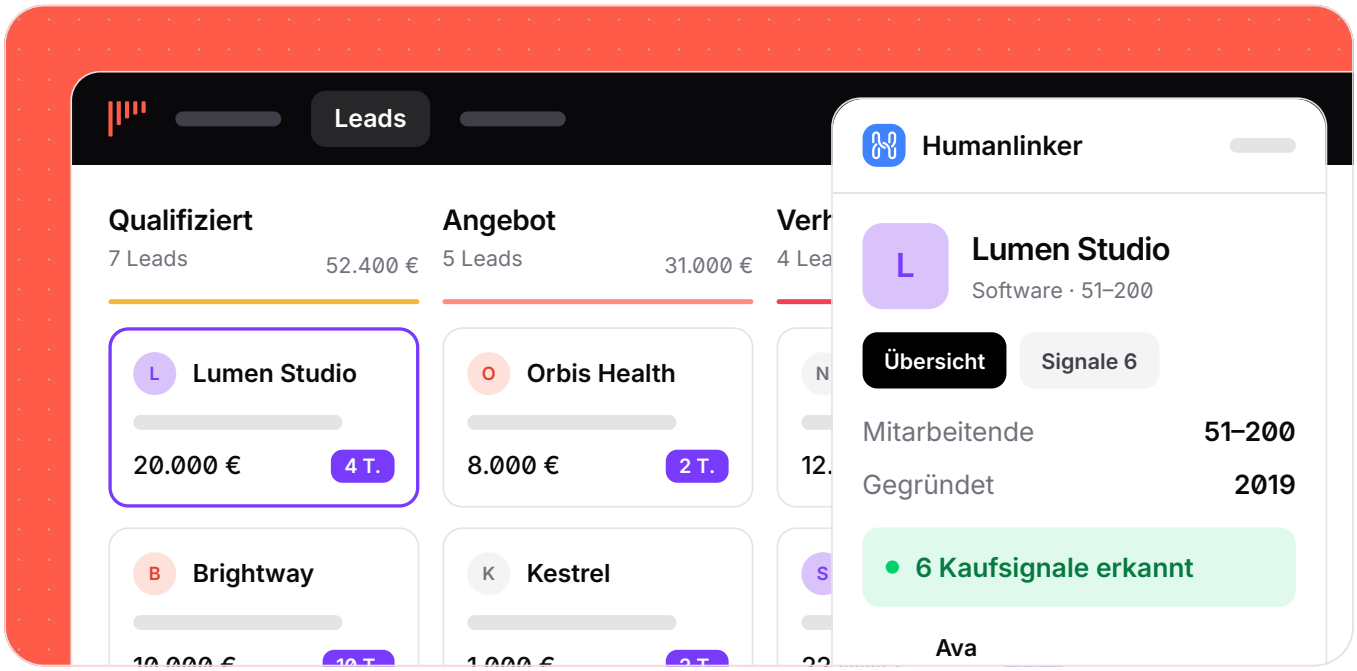
01 ~~Jede E-Mail per Copy-and-paste in noCRM einfügen~~
02 ~~Mit halb leeren Lead-Verläufen leben~~
03 ~~Den Kontext verlieren, wenn ein Lead den Besitzer wechselt~~

JETZT

01 Wie gewohnt aus Humanlinker schreiben
02 Jeden Austausch im Lead finden
03 Jeden Deal mit vollem Kontext übernehmen

TIPP Lesen Sie vor jedem Anruf den Lead-Verlauf. Alles, was Humanlinker gesendet hat, ist bereits da.

Humanlinker öffnet sich direkt in noCRM.
Unternehmensdaten und Kaufsignale bei jedem Lead, ohne Tab-Wechsel



Öffnet sich beim Lead

Wählen Sie einen Lead in noCRM aus, das Humanlinker-Panel öffnet sich seitlich.

Insights im Kontext

Unternehmensdaten, Kaufsignale und die richtigen Kontakte, ohne noCRM zu verlassen.

Direkt handeln

Fügen Sie einen Kontakt mit einem Klick zu einer Sequenz hinzu.

VORHER

01 ~~Tabs wechseln, um jemanden nachzuschlagen~~
02 ~~Namen aus noCRM in Humanlinker kopieren~~
03 ~~Zwischen beiden Tools den Faden verlieren~~

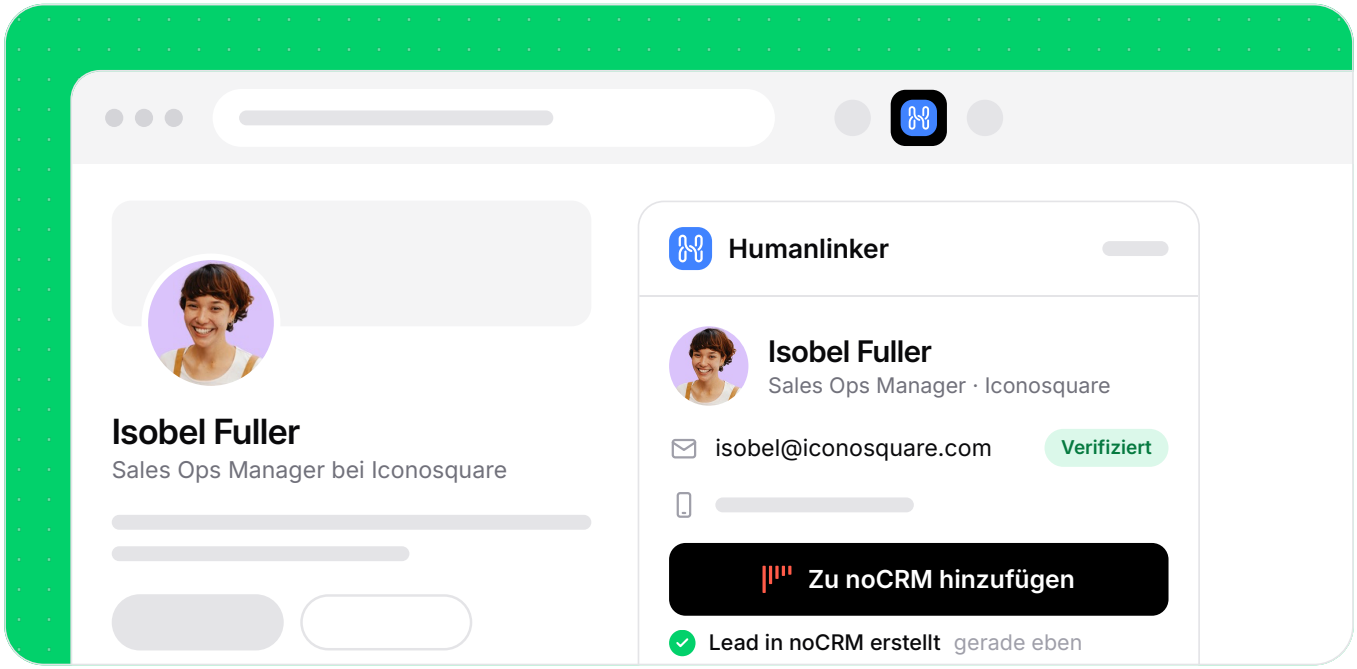
JETZT

01 Lead in noCRM öffnen
02 Humanlinker seitlich sehen
03 Direkt von dort zu einer Sequenz hinzufügen

TIPP Lassen Sie das Panel geöffnet, während Sie Ihre Pipeline bearbeiten. Jeder Lead kommt mit seinen Insights.

05 MIT EINEM KLICK HINZUFÜGEN

Ein Social-Media-Profil, ein Klick, ein Lead. Die Humanlinker-Chrome-Erweiterung legt ihn in noCRM an, Daten inklusive



Auf Social Media entdecken

Öffnen Sie ein Profil, die Erweiterung ist schon da.

Ein Klick zum Hinzufügen

Der Kontakt landet als neuer Lead in Ihrer noCRM-Pipeline.

Daten automatisch ausgefüllt

Name, Position, Unternehmen und Profillink werden übernommen.

VORHER

~~01 Namen aus dem Social-Media-Profil kopieren~~
~~02 Lead manuell in noCRM anlegen~~
~~03 Position, Unternehmen und URL einfügen~~

JETZT

01 Social-Media-Profil öffnen
02 Auf „Zu noCRM hinzufügen“ klicken
03 Lead in Ihrer Pipeline finden

TIPP Fügen Sie Interessenten direkt hinzu, sobald Sie sie finden. Ihre Pipeline wächst, während Sie surfen.

Humanlinker

WIE GEHT ES WEITER?

Akquise in Humanlinker. Abschluss in noCRM

Aktivieren Sie die Integration: Kontakte und Gespräche werden zwischen beiden Tools synchronisiert – ohne Export, ohne manuelle Eingabe.

Integration aktivieren

noCRM

Positive noCRM × humanlinker POSITIVE GROUP COMPANY