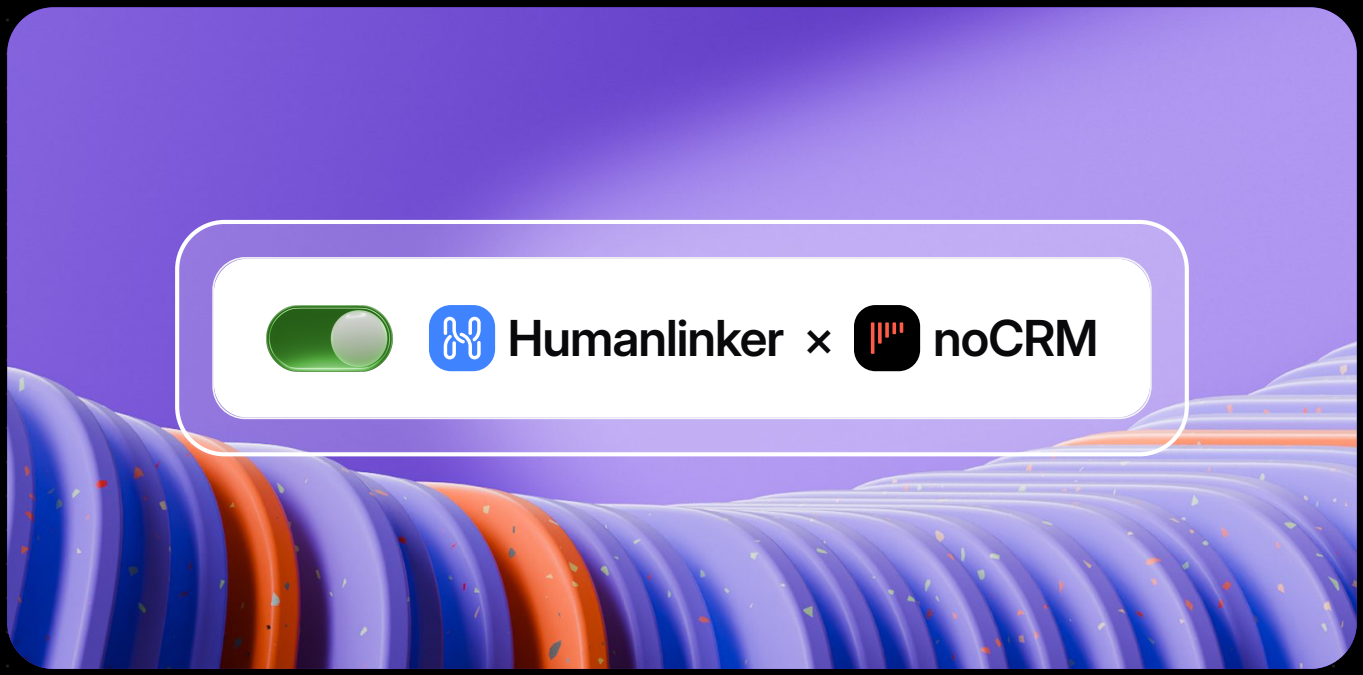
Positive noCRM × humanlinker POSITIVE GROUP COMPANY

OUTUBRO DE 2026

GUIA DE INTEGRAÇÃO

O melhor do CRM encontra o melhor da IA para achar e engajar seus prospects

O Humanlinker e o noCRM agora estão conectados. Seus contatos, leads e conversas passam de uma ferramenta para a outra, sem exportar nem digitar nada. Este guia mostra como, em cinco fluxos.



UMA PALAVRA DO THIBAULT

O Humanlinker agora faz parte do grupo Positive. Duas ferramentas, um só pipeline



Thibault Brioland
Diretor-Geral
Positive noCRM & Positive Humanlinker

Grande novidade: o Humanlinker agora faz parte da Positive, o grupo por trás do noCRM.

Sou o novo Diretor-Geral da Positive noCRM e da Positive Humanlinker, e minha missão é simples: fazer essas duas ferramentas funcionarem como uma só. O Humanlinker encontra as pessoas certas e começa a conversa. O noCRM leva tudo até a assinatura.

Chega de exportações. Chega de copiar e colar. Chega de ficar se perguntando quem já está falando com um prospect. Seus vendedores vendem, as ferramentas cuidam do resto.

Este Guia de Integração mostra os cinco primeiros fluxos que tornam isso possível.

Boa leitura,

T. Brioland

01

Um grupo. O Humanlinker entra para a Positive, o grupo por trás do noCRM.

02

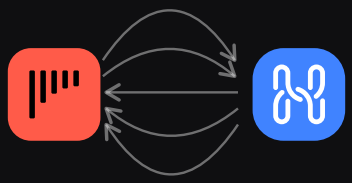
Um pipeline. Da primeira mensagem nas redes sociais ao deal fechado.

03

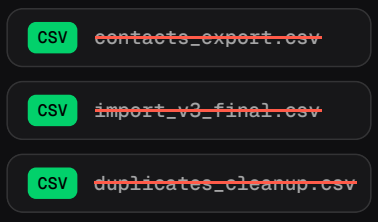
Cinco fluxos. Contatos, recomendações, conversas e perfis sociais já circulam entre as duas ferramentas.

VISÃO GERAL

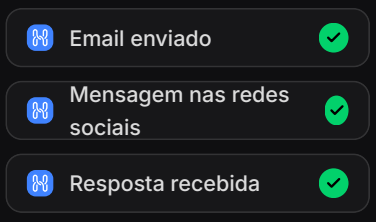
O Humanlinker começa a conversa. O noCRM a transforma em deal. No meio do caminho, a integração faz o trabalho



5 fluxos conectam o Humanlinker e o noCRM **hoje**



0 arquivo CSV para exportar, importar ou limpar



100% das conversas do Humanlinker registradas no lead **no noCRM**

01 Adicione contatos do noCRM às campanhas do Humanlinker — p. 04
Selecione-os no Humanlinker e inicie a sequência. Sem exportar nada.

02 Receba recomendações de contatos sem duplicatas — p. 05
Só prospects novos. Quem já está no noCRM fica de fora.

03 Registre cada conversa no noCRM, automaticamente — p. 06
Emails, mensagens nas redes sociais, comentários e ligações caem no lead certo.

04 Veja o Humanlinker dentro do noCRM — p. 07
A extensão do Chrome abre o Humanlinker em cada lead. Sem trocar de aba.

05 Adicione contatos das redes sociais ao noCRM com um clique — p. 08
A extensão do Chrome do Humanlinker cria o lead para você.

Faça follow-up dos seus contatos do noCRM sem exportar nada. Escolha uma lista no Humanlinker e inicie a sequência

Escolha uma lista do noCRM

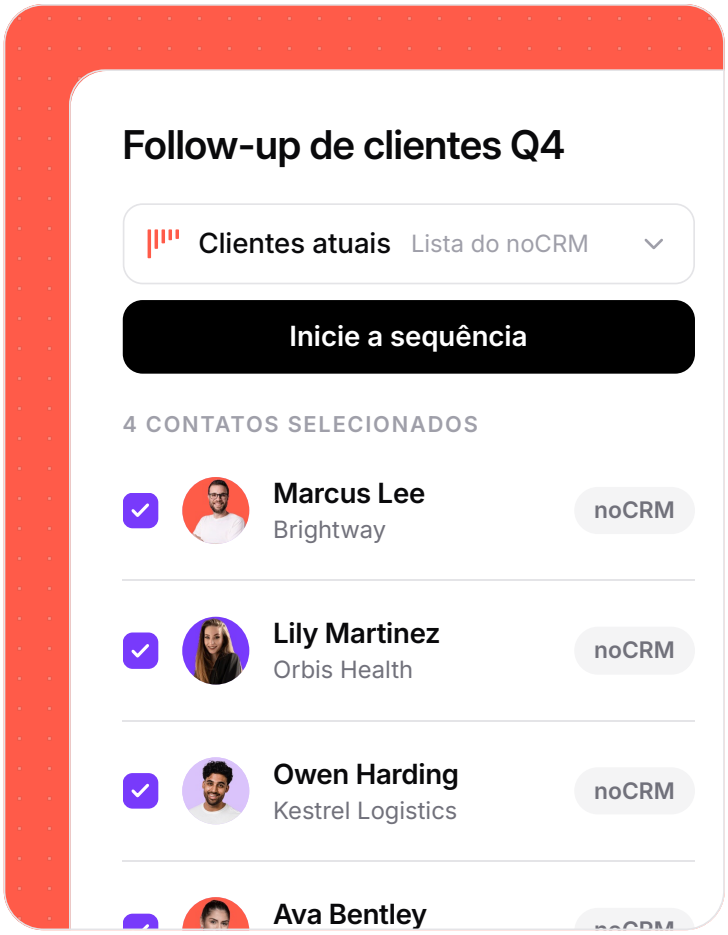
Suas listas de contatos do noCRM estão ali, dentro do Humanlinker.

Selecione quem contatar

Marque os contatos com quem você quer retomar o contato. Só isso.

Inicie a sequência

Emails e mensagens nas redes sociais saem do Humanlinker.



ANTES

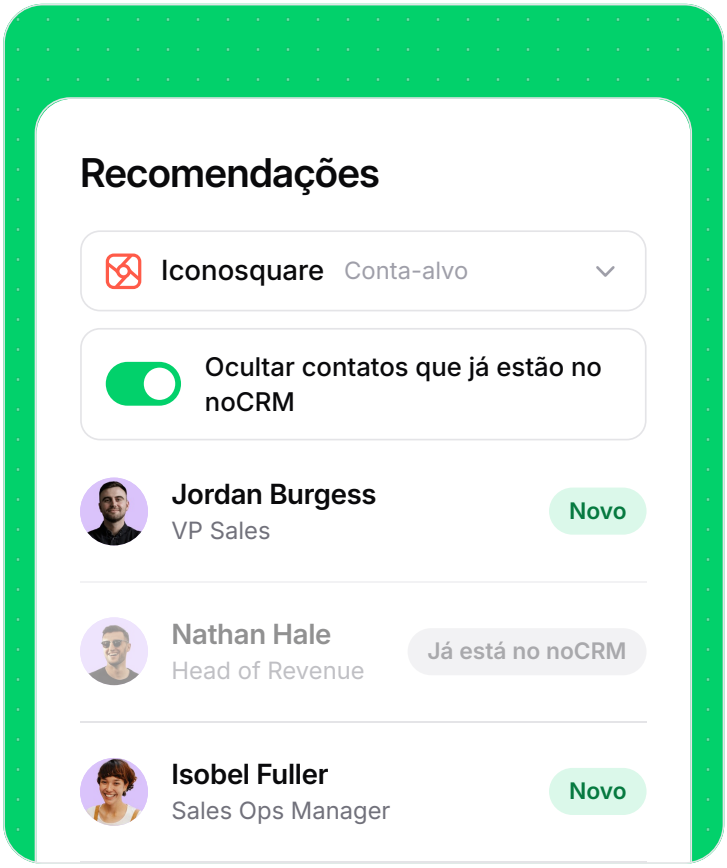
~~01 Exportar seus contatos do noCRM~~
~~02 Importar um CSV no Humanlinker~~
~~03 Corrigir duplicatas e colunas quebradas~~

AGORA

01 Escolha uma lista do noCRM
02 Marque seus contatos
03 Inicie a sequência

BOA PRÁTICA Comece pelas suas listas atuais: esses contatos já conhecem você, então as respostas chegam mais rápido.

Pare de prospectar contatos que você já tem. O Humanlinker descarta automaticamente quem já está no noCRM



Cruzado com o noCRM

Cada recomendação é comparada com seus contatos do noCRM.

Duplicatas filtradas

Contatos que já estão no noCRM ficam de fora, automaticamente.

Sem abordagem dupla

Dois vendedores nunca abordam a mesma pessoa.

ANTES

01 ~~Procurar cada nome no noCRM manualmente~~
02 ~~Abordar um cliente com quem alguém já está conversando~~
03 ~~Esperar o time de Ops montar arquivos de deduplicação~~

AGORA

01 Abra as recomendações da conta
02 Veja os contatos existentes deixados de lado
03 Aborde só os prospects novos

BOA PRÁTICA Antes de prospectar uma empresa, veja se um colega já tem um lead aberto com ela no noCRM. Uma conta, um só vendedor.

Cada conversa, registrada automaticamente. O que você envia pelo Humanlinker cai no lead certo no noCRM

Registro automático

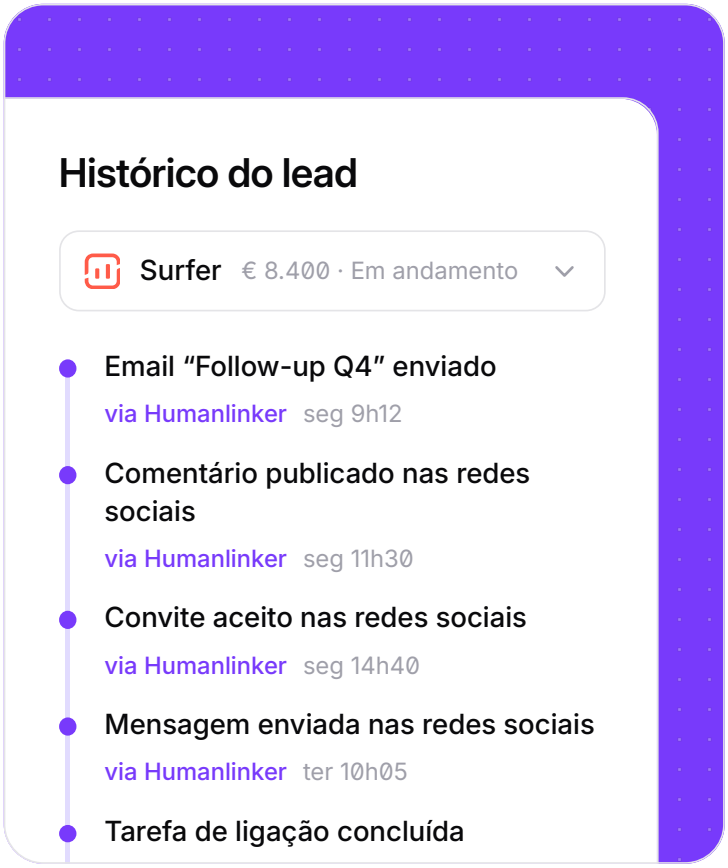
Emails, mensagens nas redes sociais, comentários, ligações e respostas: tudo no lead.

Zero digitação

Seus vendedores escrevem pelo Humanlinker. O noCRM fica sempre atualizado.

Contexto completo na passagem de bastão

Quando um prospect vira deal, a história toda já está lá.



ANTES

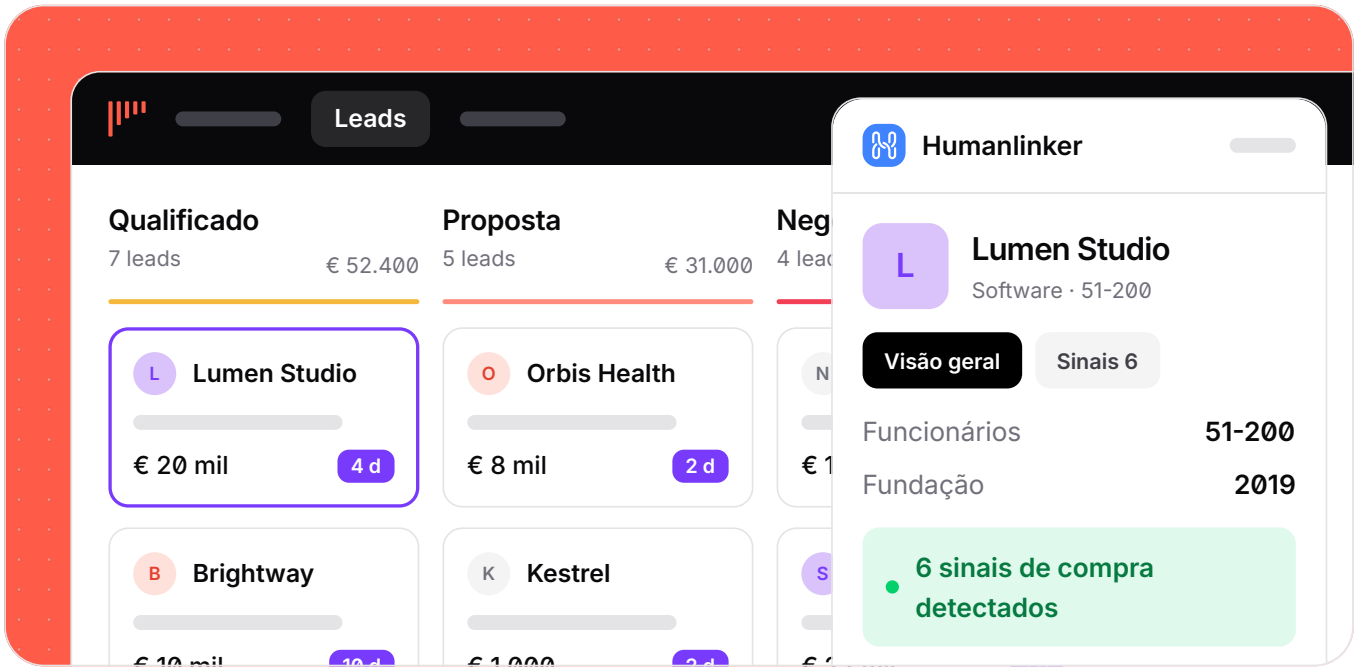
01 ~~Copiar e colar cada email no noCRM~~
02 ~~Conviver com históricos de leads pela metade~~
03 ~~Perder o contexto quando um lead muda de mãos~~

AGORA

01 Escreva pelo Humanlinker, como sempre
02 Encontre cada interação no lead
03 Assuma qualquer deal com todo o contexto

BOA PRÁTICA Leia o histórico do lead antes de cada ligação. Tudo o que o Humanlinker enviou já está lá.

O Humanlinker abre dentro do noCRM.
Dados da empresa e sinais de compra em cada lead, sem trocar de aba



Abre no lead
Selecione um lead no noCRM e o painel do Humanlinker abre ao lado.

Insights no contexto
Dados da empresa, sinais de compra e os contatos certos, sem sair do noCRM.

Aja dali mesmo
Adicione um contato a uma sequência com um clique.

ANTES

01 ~~Trocar de aba para pesquisar alguém~~
02 ~~Copiar nomes do noCRM para o Humanlinker~~
03 ~~Perder o fio entre as duas ferramentas~~

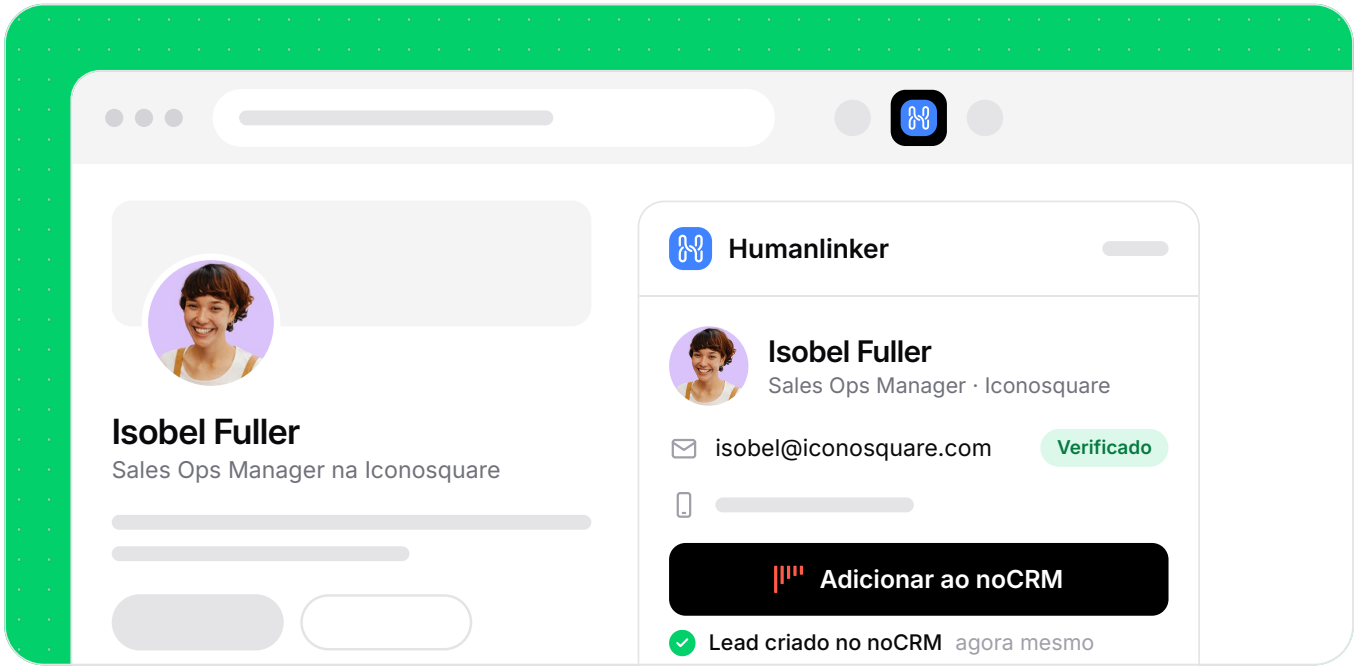
AGORA

01 Abra um lead no noCRM
02 Veja o Humanlinker ao lado
03 Adicione a uma sequência dali mesmo

BOA PRÁTICA Deixe o painel aberto enquanto trabalha seu pipeline. Cada lead vem com seus insights.

05 ADIÇÃO EM UM CLIQUE

Um perfil social, um clique, um lead. A extensão do Chrome do Humanlinker o cria no noCRM, já com os dados preenchidos



Encontre nas redes sociais

Abra um perfil: a extensão já está lá.

Um clique para adicionar

O contato entra no seu pipeline do noCRM como um novo lead.

Dados preenchidos

Nome, cargo, empresa e link do perfil vêm junto.

ANTES

01 ~~Copiar o nome do perfil social~~
02 ~~Criar o lead no noCRM manualmente~~
03 ~~Colar o cargo, a empresa e a URL~~

AGORA

01 Abra o perfil social
02 Clique em Adicionar ao noCRM
03 Encontre o lead no seu pipeline

BOA PRÁTICA Adicione prospects assim que encontrá-los. Seu pipeline cresce enquanto você navega.

Humanlinker

E AGORA?

Prospecte no Humanlinker. Feche no noCRM

Ative a integração: seus contatos e conversas se sincronizam entre as duas ferramentas, sem exportar nem digitar nada.

Ativar a integração

noCRM

Positive noCRM × humanlinker POSITIVE GROUP COMPANY