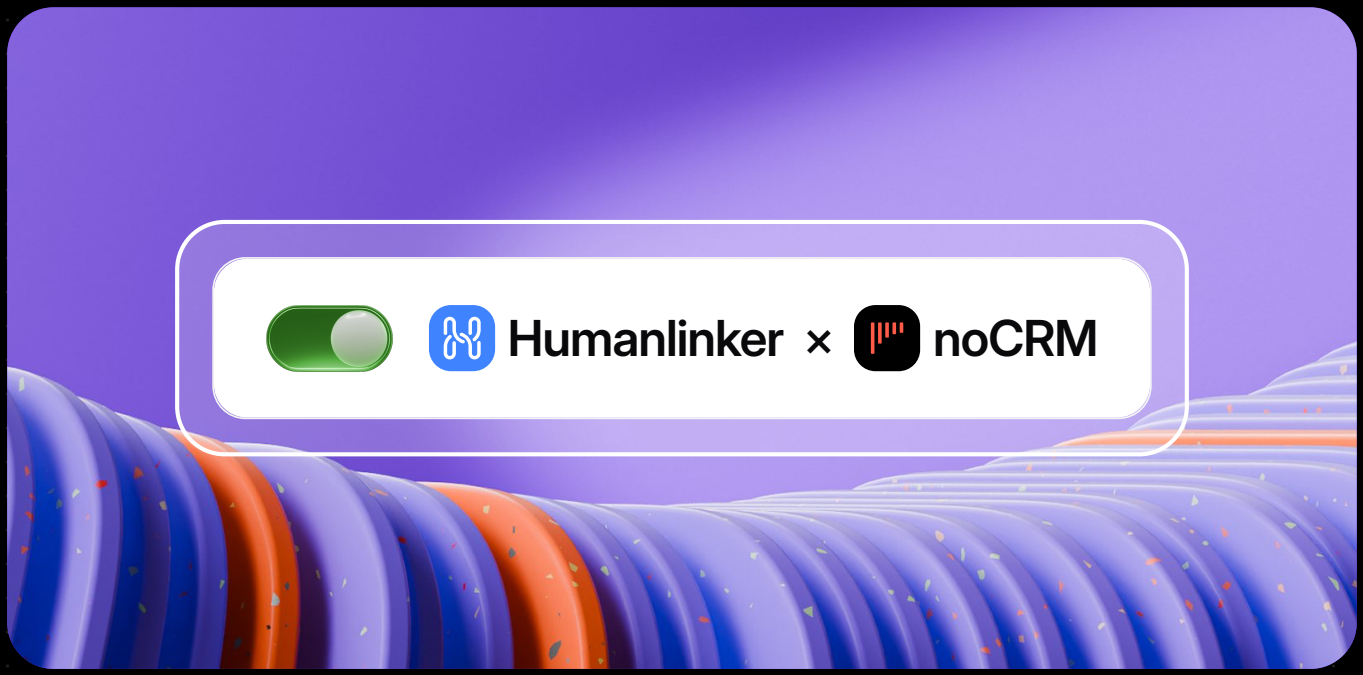
Positive noCRM × humanlinker POSITIVE GROUP COMPANY

OTTOBRE 2026

GUIDA ALL'INTEGRAZIONE

Il meglio del CRM incontra il meglio dell'IA per trovare e coinvolgere i tuoi prospect

Humanlinker e noCRM ora sono collegati. Contatti, lead e conversazioni passano da uno strumento all'altro, senza esportazioni né inserimento manuale. Questa guida ti mostra come, in cinque flussi.



DUE PAROLE DA THIBAULT

Humanlinker entra nel gruppo Positive.
Due strumenti, una sola pipeline



Thibault Brioland
Direttore Generale
Positive noCRM & Positive Humanlinker

Grande notizia: Humanlinker ora fa parte di Positive, il gruppo dietro noCRM.

Sono il nuovo Direttore Generale di Positive noCRM e di Positive Humanlinker, e il mio compito è semplice: far funzionare questi due strumenti come uno solo. Humanlinker trova le persone giuste e avvia la conversazione. noCRM la porta fino alla firma.

Basta esportazioni. Basta copia-incolla. Basta chiedersi chi sta già parlando con un prospect. I tuoi venditori vendono, gli strumenti si occupano del resto.

Questa guida all'integrazione ti mostra i primi cinque flussi che lo rendono possibile.

Buona lettura,

T. Brioland

01

Un gruppo. Humanlinker entra in Positive, il gruppo dietro noCRM.

02

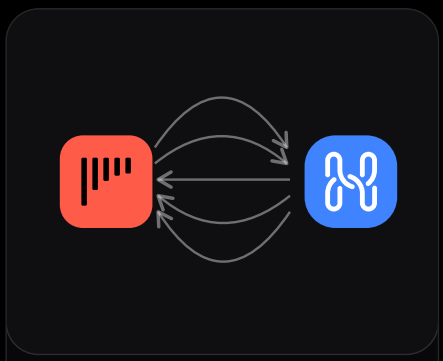
Una pipeline. Dal primo messaggio sui social al deal chiuso.

03

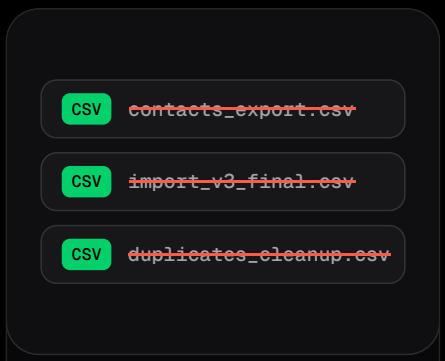
Cinque flussi. Contatti, suggerimenti, conversazioni e profili social passano già da uno strumento all'altro.

IN SINTESI

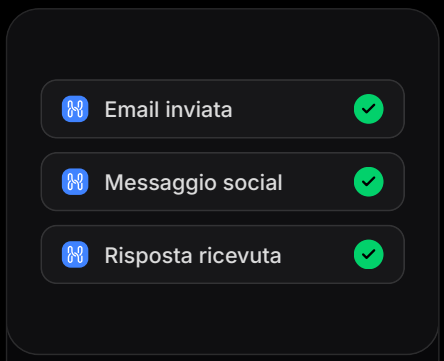
Humanlinker avvia la conversazione. noCRM la trasforma in deal. In mezzo, ci pensa l'integrazione



5 flussi collegano Humanlinker e noCRM **già oggi**



0 file CSV da esportare, importare o ripulire



100% delle conversazioni Humanlinker registrate sul lead **in noCRM**

01 **Aggiungi i contatti noCRM alle campagne Humanlinker** — p. 04
Selezionali in Humanlinker e avvia la sequenza. Nessuna esportazione.

02 **Ricevi suggerimenti di contatti senza doppioni** — p. 05
Solo nuovi prospect. Chi è già in noCRM viene messo da parte.

03 **Registra ogni conversazione in noCRM, in automatico** — p. 06
Email, messaggi social, commenti e chiamate arrivano sul lead giusto.

04 **Usa Humanlinker direttamente in noCRM** — p. 07
L'estensione Chrome lo apre su ogni lead. Senza cambiare scheda.

05 **Aggiungi contatti dai social a noCRM in un clic** — p. 08
L'estensione Chrome di Humanlinker crea il lead al posto tuo.

Riattiva le tue liste noCRM senza esportare nulla. Scegli una lista in Humanlinker e avvia la sequenza

Scegli una lista noCRM

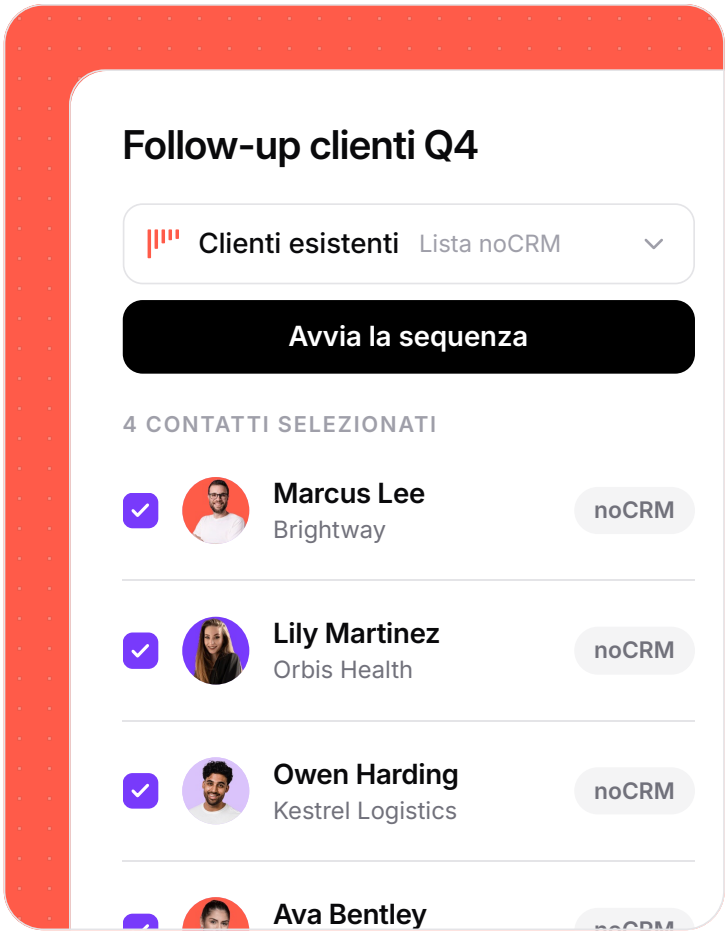
Le tue liste di contatti noCRM sono lì, dentro Humanlinker.

Seleziona chi contattare

Spunta i contatti da ricontattare. Tutto qui.

Avvia la sequenza

Email e messaggi social partono da Humanlinker.



PRIMA

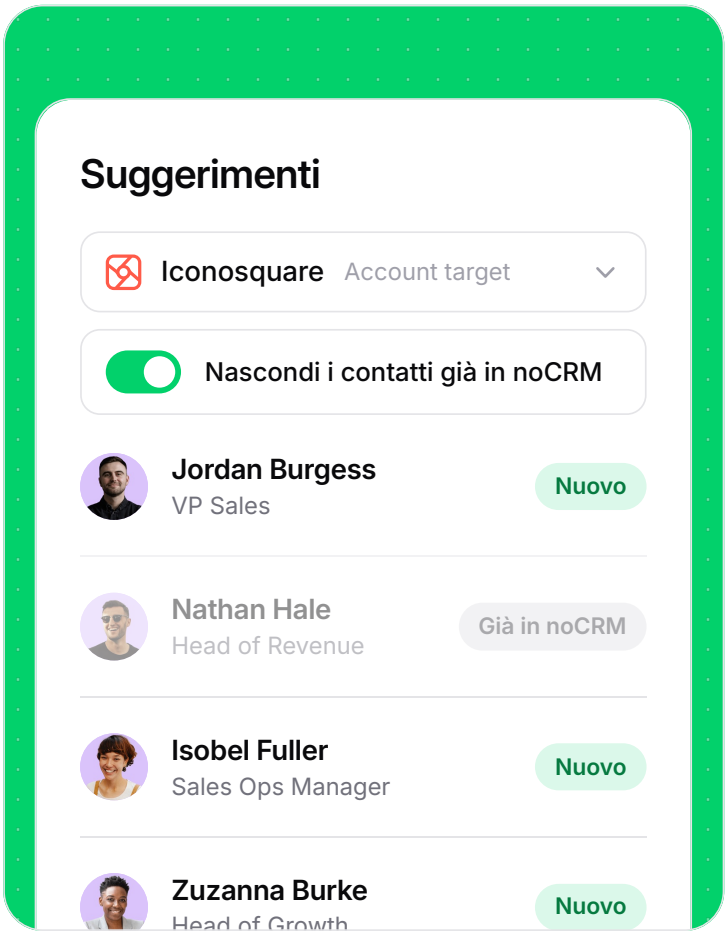
01 ~~Esportare i contatti da noCRM~~
02 ~~Importare un CSV in Humanlinker~~
03 ~~Correggere doppioni e colonne sballate~~

ORA

01 Scegli una lista noCRM
02 Spunta i tuoi contatti
03 Avvia la sequenza

BUONA PRATICA Inizia dalle liste che hai già: quei contatti ti conoscono, quindi le risposte arrivano prima.

Smetti di contattare chi è già nel tuo database. Humanlinker esclude automaticamente chi è già in noCRM



Confrontato con noCRM

Ogni suggerimento viene confrontato con i tuoi contatti noCRM.

Doppioni filtrati

I contatti già presenti in noCRM vengono messi da parte, in automatico.

Nessun doppio contatto

Due venditori non si rivolgono mai alla stessa persona.

PRIMA

01 ~~Cercare ogni nome in noCRM a mano~~

02 ~~Proporsi a un cliente con cui un collega sta già parlando~~

03 ~~Aspettare che il team Ops prepari i file di deduplica~~

ORA

01 Apri i suggerimenti dell'account

02 Vedi i contatti esistenti messi da parte

03 Contatta solo i nuovi prospect

BUONA PRATICA Prima di fare prospecting su un'azienda, verifica se un collega ha già un lead aperto in noCRM. Un account, un solo venditore.

Ogni conversazione, registrata in automatico. Quello che invii da Humanlinker arriva sul lead giusto in noCRM

Registrazione automatica

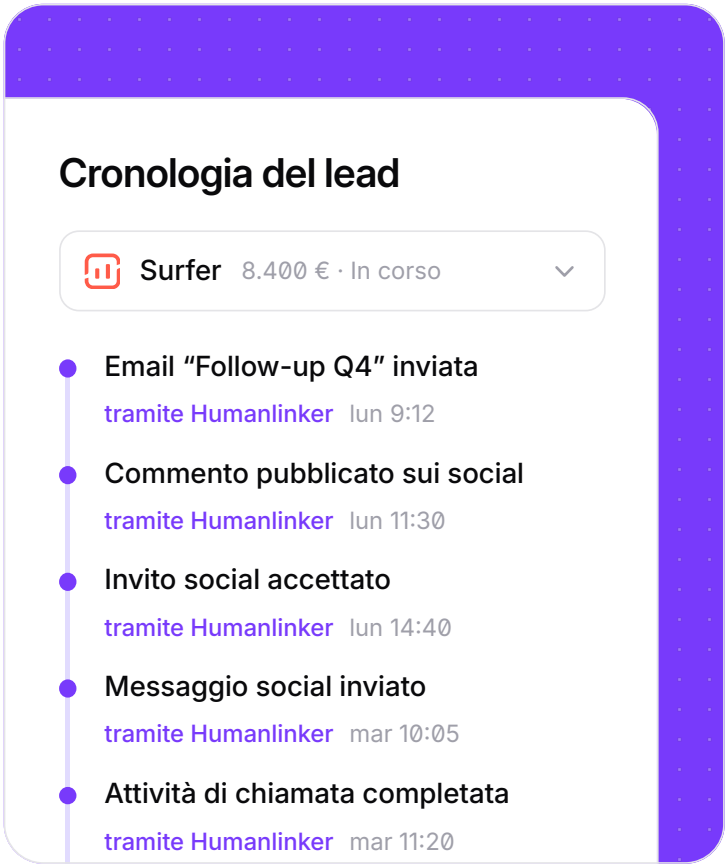
Email, messaggi social, commenti, chiamate e risposte: tutto sul lead.

Zero inserimento dati

I tuoi venditori scrivono da Humanlinker. noCRM resta aggiornato.

Tutto il contesto al passaggio di consegne

Quando un prospect diventa un deal, tutta la storia è già lì.



PRIMA

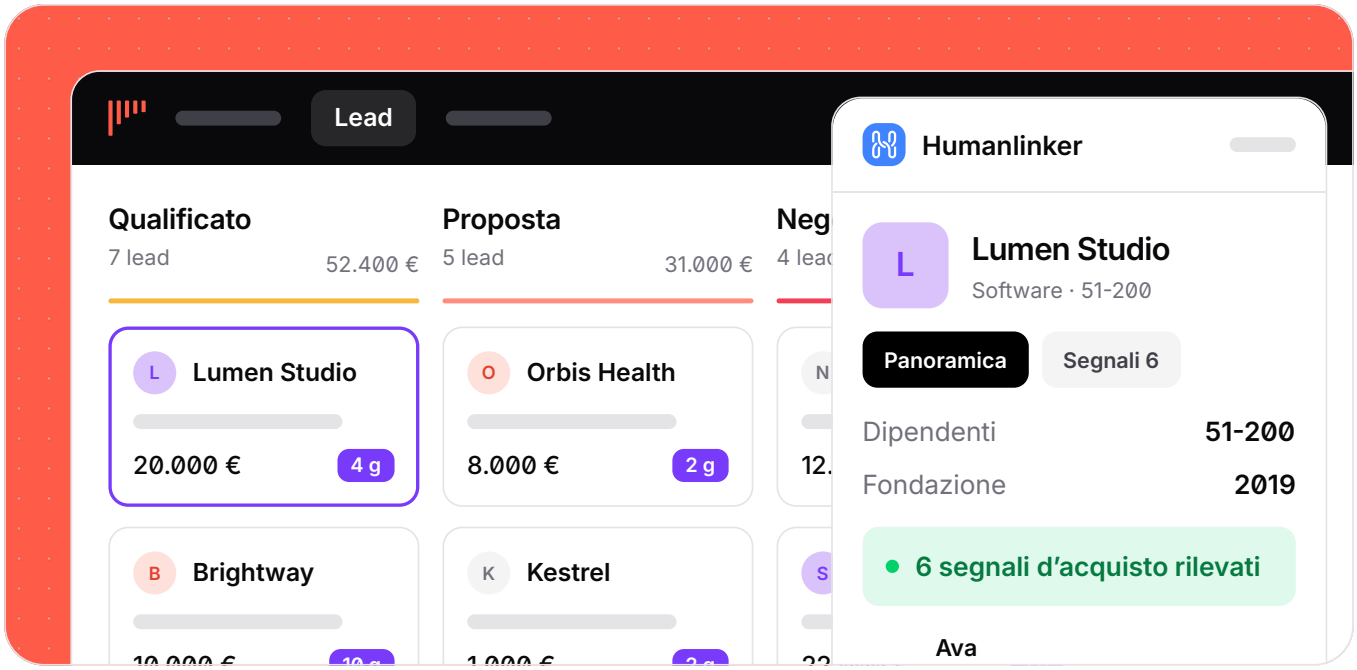
01 ~~Copiare e incollare ogni email in noCRM~~
02 ~~Accontentarsi di cronologie dei lead mezze vuote~~
03 ~~Perdere il contesto quando un lead cambia mano~~

ORA

01 Scrivi da Humanlinker, come sempre
02 Trova ogni scambio sul lead
03 Riprendi qualsiasi deal con tutto il contesto

BUONA PRATICA Leggi la cronologia del lead prima di ogni chiamata. Tutto quello che Humanlinker ha inviato è già lì.

Humanlinker si apre dentro noCRM.
Dati aziendali e segnali d'acquisto su ogni lead, senza cambiare scheda



Si apre sul lead

Seleziona un lead in noCRM: il pannello Humanlinker si apre di lato.

Insight nel contesto

Dati aziendali, segnali d'acquisto e i contatti giusti, senza uscire da noCRM.

Agisci da lì

Aggiungi un contatto a una sequenza in un clic.

PRIMA

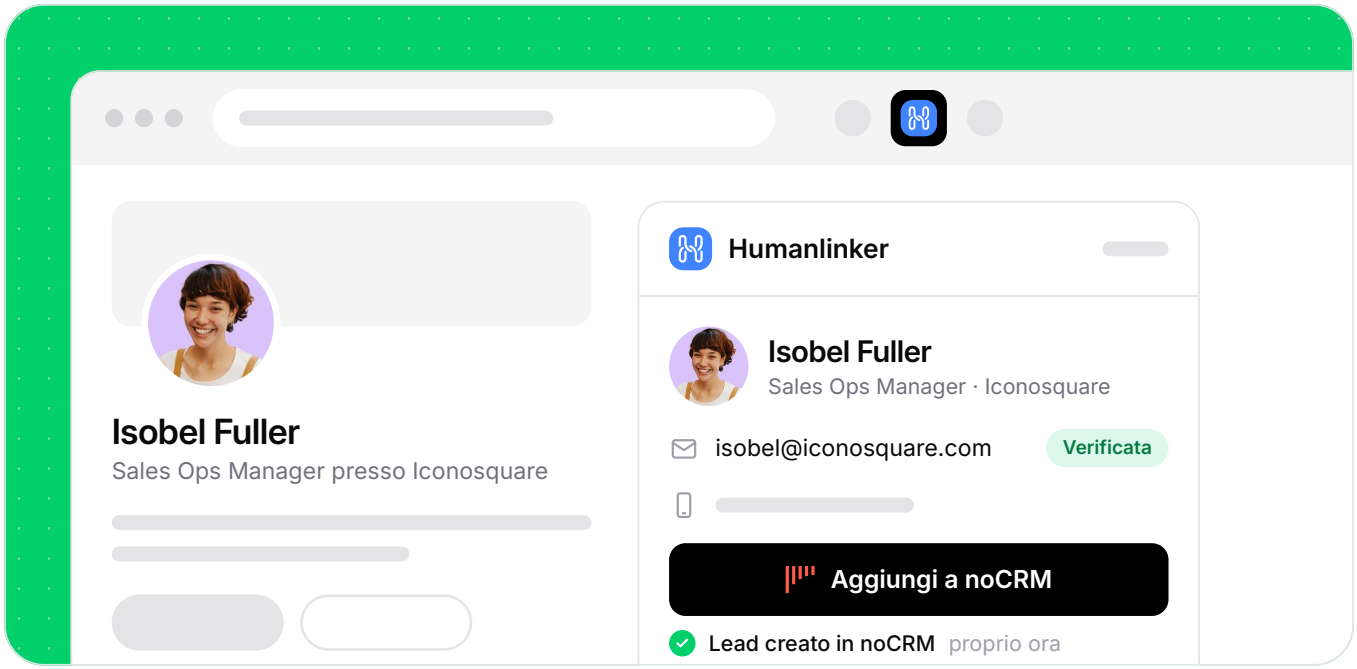
01 ~~Cambiare scheda per cercare qualcuno~~
02 ~~Copiare nomi da noCRM a Humanlinker~~
03 ~~Perdere il filo tra i due strumenti~~

ORA

01 Apri un lead in noCRM
02 Vedi Humanlinker di lato
03 Aggiungi a una sequenza da lì

BUONA PRATICA Tieni il pannello aperto mentre gestisci la tua pipeline. Ogni lead arriva con i suoi insight.

Un profilo social, un clic, un lead.
L'estensione Chrome di Humanlinker lo crea in noCRM con i dati già compilati



Trovali sui social
Apri un profilo: l'estensione è già lì.

Un clic per aggiungere
Il contatto entra nella tua pipeline noCRM come nuovo lead.

Dati già compilati
Nome, ruolo, azienda e link al profilo arrivano insieme.

PRIMA

01 ~~Copiare il nome dal profilo social~~
02 ~~Creare il lead in noCRM a mano~~
03 ~~Incollare ruolo, azienda e URL~~

ORA

01 Apri il profilo social
02 Clicca su Aggiungi a noCRM
03 Trova il lead nella tua pipeline

BUONA PRATICA Aggiungi i prospect man mano che li trovi. La tua pipeline cresce mentre navighi.

Humanlinker

E ADESSO?

Fai prospecting in Humanlinker. Chiudi il deal con noCRM

Attiva l'integrazione: contatti e conversazioni si sincronizzano tra i due strumenti, senza esportazioni né inserimento manuale.

Attiva l'integrazione

noCRM

Positive noCRM × humanlinker POSITIVE GROUP COMPANY